

Online (Zoom) Training

ภาวะผู้นำกับความสำเร็จในการขาย

Leadership for the success in Sales

วันพฤหัสบดีที่ 20 มีนาคม 2568

เวลา 09:00-16:00 น.

วัตถุประสงค์ของการจัดสัมมนา

การที่ได้นำภาวะผู้นำร่วมสมัย (Contemporary Leadership) มาใช้งานมาตลอดระยะเวลา 20-30 ปีที่ผ่านมา พบว่าในสถานการณ์ปกติทั่วไปในยุคปัจจุบันนี้ ภาวะผู้นำร่วมสมัยสามารถช่วยให้เราประสบความสำเร็จได้ง่ายและมากขึ้นเป็นอย่างมาก เพราะว่าเราสามารถใช้นแนวทางปฏิบัติที่เหมาะสมกับสภาวะจิตใจของผู้ที่เราติดต่อหรือทำงานร่วมกันตามสถานการณ์ที่เกิดขึ้นได้ เมื่อนำมาประยุกต์ให้เข้ากับกลยุทธ์การขายที่มีอยู่ เพื่อใช้ในการค้นหาลูกค้า การเข้าถึงลูกค้า และการทำให้ลูกค้าสบายใจจนกลายเป็นความพึงพอใจ ทำให้เห็นได้ชัดเจนว่าการใช้ภาวะผู้นำมาทำการขายจะส่งผลให้ประสบความสำเร็จในการขายได้ง่ายและมากยิ่งขึ้น

หัวข้อการสัมมนา

- การค้นหาลูกค้าเพื่อการวางแผนการขายที่คุ้มค่า
- ทฤษฎีภาวะผู้นำร่วมสมัยกับการขายยุคใหม่
- คิดและทำแบบนักขายมืออาชีพ
- กรอบความคิดที่เพิ่มประสิทธิผลในการขาย
- การใช้ Style หรือแนวทางให้เหมาะสมกับภาวะจิตใจและสถานการณ์
- การวิเคราะห์และขยายยอดขายอย่างมีระบบ

วิทยากร : อ.ประสานศักดิ์ สุวรรณโพธิ์พระ

- Previous experiences: - Managing Director at Pascons Co.,Ltd.,
- Director of the Board at Danish-Thai Chamber of Commerce,
- General Manager at Danfoss (Thailand), Managing Director at EAC Technical Marketing, Vice President at Strongpack Plc., General Manager at Keystone Valves

course fee is Baht 3,900 per person (not included VAT.)

For reservation and further details including for other in-house program,

Please click: [Booking Form](#) and fill in the form sending by email to pasconscompany1@gmail.com or call Khun Piyawan Tel. 02 917 7147, 089 7676 270

For special program Click: [Effective Manager Program](#)

Other program Click: [Seminar Program](#) แล้วคลิกเลือกหลักสูตรที่ต้องการ

Pascons Co.,Ltd.

www.pascons.com